

Projekttitel:

Projektfakta

Projektledare:

Organisation:

Projektägare:

Startdatum:

Slutdatum:

Introduktion

Svensk export är en grundbult i vår ekonomi som skapar tillväxt, sysselsättning och ökat välstånd. I Sveriges Exportstrategi från 2015 adresseras de utmaningar som svensk export står inför:

- svensk export måste i högre utsträckning nå tillväxtmarknaderna
- fler små och medelstora företag måste våga och vilja exportera
- svenska varor, tjänster och system måste nå ännu högre upp i förädlingskedjan
- Sveriges attraktionskraft för investeringar, kompetens och turister måste öka
- den globala handeln måste hållas öppen

För företag inom avfalls och återvinningsbranschen överensstämmer dessa utmaningar väl. Branschen består av många SME och marknaderna med störst behov är tillväxtmarknaderna. Till detta kommer en ökad konkurrens från främst andra europeiska länder men även ex Kina. För att svenska offentliga medel ska få en bra utväxling krävs att projekt inom ramen för RE:Source kan växlas upp till affärer för svenska företag. För att öka chansen för detta är det viktigt att vara väl förberedd och att ha ett långsiktigt perspektiv redan i projektstarten.

”Kriterier för relevans och genomförbarhet av internationella projekt” är uppdelad i sektionerna relevans, potential, genomförande och affärskonstellation. Syftet är att du som ansöker om ett projekt med internationell inriktning inom RE:Source ska svara på dessa frågor tillsammans med din projektansökan. RE:Source gör sedan en samlad bedömning tillsammans med din projektansökan. Syftet är att för beviljade projekt öka chanserna till framtida kommersiella affärer samt att projektet i sig själv ska kunna genomföras och att uppsatta mål nås.

Relevans

Kriterier	Bedömning utifrån projektets kontext
Hur bidrar projektet till att uppfylla RE:Sources program mål?	
På vilket sätt bidrar projektet till SDG? FN:s Globala Miljömål	
Råder UD:s avrådan i landet/regionen?	

Potential

Bidrar projektet till att stärka Sverige som världsledande inom avfalls- och resurshantering?	
Sannolikheten för att projektet bidrar till ökad export av svenskt teknik/kunskap? EKN:s landriskbedömning DAC-listan	
Finns det möjlighet att implementera projektresultat? Fortsatt engagemang och affärer	
Hur ser behovet på marknaden ut?	

Genomförande

Hur ser den totala finansieringen av projektet ut? 1. Uppdragsfinansiering (kunden betalar) 2. Bidragsfinansiering 3. Biståndsfinansiering Vid 1: Finns säkerhet och garantier för finansiering?	
Finns kulturella skillnader gällande affärskultur (t ex gällande att genomföra hela betalningsplanen)?	

Har sökande med partners resurser och kompetens att genomföra uppdraget?	
Är projektet förankrat hos den utländska parten? Beskriv hur	
Finns ett gemensamt projektspråk eller behöver tolk användas?	
Hur ser situationen i landet ut? Politisk stabilitet, mänskliga rättigheter, naturkatastrofer, säkerhet, terrorism mm	

Aktörskonstellation

Finns en mognad och förmåga hos projektparterna att genomföra sin del i uppdraget?	
Har den utländska projektparten rätt position i landet/kommunen/regionen för att säkra projektet?	
Hur ser relationen/samarbetet ut mellan svenska och utländska projektpartners?	
Finns den politiska viljan och beslutsauktoriteten inom projektet? (Viktigt i de fall där ett projekt är kopplat till en utländsk kommun)	
Finns det en stabilitet och långsiktighet hos projektparten?	
När i tiden är nästa politiska val och hur påverkar detta uppdraget?	
Finns tidigare erfarenhet av att göra affärer/vara på marknaden från sökanden?	
Finns det andra svenskar som har agerat på marknaden där erfarenheter kan utbytas?	

RE:Sources samlade bedömning av projektets relevans, genomförbarhet, potential och aktörskonstellation.

Datum

Namn